in Vollzeit

Technischer Vertrieb im Außendienst (m/w/d)
Vertriebsgebiet: Norddeutschland

Ihre Aufgaben:

- Aktiver Verkauf aller Produkte als Repräsentant der Marke EPA
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Neukundenakquise, auch telefonisch

Ihr Profil:

- Technische Berufsausbildung (abgeschlossene Aus-/Weiterbildung oder abgeschlossenes Studium in der Elektrotechnik)
  Gerne auch Quereinsteiger mit Hintergrund aus der Automationstechnik
- Spaß am Verkauf erklärungsbedürftiger, technischer Produkte im Bereich Antriebs-, EMV- und Ableitstromtechnik
- Talent bei der lösungsorientierten Fehlerbehebung beim Kunden
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten mit „hands-on“ Mentalität
- Hohe Belastbarkeit, Flexibilität, Kundenfreundlichkeit sowie Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Sicherer Umfang mit den MS-Office Produkten
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein für PKW
- Wohnort im Vertriebsgebiet
- Gepflegtes Erscheinungsbild

Das bieten wir Ihnen:

- Familiäres Betriebsklima und flache Hierarchiestruktur
- Individuelle Einarbeitung sowie Fort- und Weiterbildungen in unseren Spezialgebieten
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

EPA GmbH – nicht nur ein Profi in Antriebs- und EMV-Technik, sondern auch ein Spezialist mit fundiertem Expertenwissen zum Thema Ableitstrom-Technik. Das Team versteht den Zusammenhang dieser untrennbaren elektrotechnischen Bereiche im Detail.

Wenn auch Sie Teil der EPA Erfolgsgeschichte werden möchten und Spaß an der Herausforderung haben, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung per Post oder E-Mail (bewerbung@epa.de).

Fragen zum Stellenangebot beantwortet:

Thorsten Pemsel
+49 (0) 6181-9704-11